

FUENTES DE FINANCIAMIENTO VERDE EN PERÚ

BOLETÍN N°8 / FEBRERO 2021

I. Fuentes de Financiamiento Verde. (P. 2 y 3)

II. ¿Qué es la gestión financiera? 4 medidas infaltables en tu PyME (P. 4)

III. Sobreviviendo al COVID-19 con un sistema de gestión de recursos: ¿Qué está pasando y qué pasará? (P. 5)

IV. ¿Cómo está la demanda de softwares ERP en América Latina? (P. 6)

V. ¡Conéctate! (P. 7)

VI. Entrevista con Joel Villanueva, Country Manager de Facturedo (P. 8)

Editor: Diego Espejo Ordonio
Diseñadora: Ximena Tapia Gordillo

Somos parte de:  **economía verde**
COALICIÓN PERÚ



www.fni.pe

* Este trabajo se llevó a cabo gracias a la subvención concedida por el Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo (IDRC), Ottawa, Canadá.



Fuente: konfio.mx

¿QUIÉNES SOMOS?

Somos el Foro Nacional Internacional (FNI), un centro de investigación peruano que trabaja diversos temas de desarrollo tanto en el Perú como internacionalmente. Actualmente, con el financiamiento del IDRC, estamos trabajando el proyecto “Agenda Perú: Repensando el rol del sector privado en el desarrollo sostenible” que busca el fortalecimiento de la economía verde nacional, brindando soporte a aquellos empresarios con interés en incluir la sostenibilidad ambiental en sus negocios.

¿EN QUÉ AYUDA ESTE BOLETÍN?

En épocas de crisis, los sistemas de gestión financiera o de recursos empresariales (softwares ERP) están ayudando a muchos emprendimientos a mantenerse competitivos durante estos tiempos de transformación. Con el incremento en la demanda de estos softwares en PyMEs, se espera que su uso atenúe el impacto de la pandemia con información ordenada y buena planificación. Es por eso que, en este número, queremos compartir contigo información sobre la importancia de la gestión financiera y de recursos a través de softwares ERP.

En la primera sección, como ya es costumbre, ofrecemos 2 fuentes de financiamiento verde; en la segunda sección una introducción a la gestión financiera con 4 medidas esenciales para tu PyME; en la tercera sección, un ejercicio de prospectiva sobre las consecuencias en la gestión de recursos a partir del cambio de comportamiento de los clientes (¿qué está pasando y qué va a pasar?); en la cuarta sección, la síntesis de un estudio sobre la oferta y demanda de sistemas ERP en América Latina; en la quinta sección nuestra ya conocida sección ¡Conéctate!; y, finalmente, la entrevista con el country manager de Facturedo, empresa peruana especializada en factoring -o financiamiento de cuentas por cobrar.

I. FUENTES DE FINANCIAMIENTO

RootCapital



Atención proveedores y productores agrícolas. Root Capital es un tipo de financiamiento verde que se focaliza en emprendimientos donde se cruzan la vulnerabilidad ambiental y la necesidad financiera insatisfecha.

Su interés en este sector se basa en que las empresas mejoren la conservación de los ecosistemas al vincular a los agricultores con los mercados verdes, así como a través de la asistencia sobre prácticas agrícolas sostenibles y el fomento de tecnologías limpias. Sus reportes indican que las empresas financiadas por RootCapital crecen a una tasa promedio del 20-25% anual. Esto permite a los empresarios invertir en métodos de producción sostenibles y mejorar los medios de vida de más agricultores.



1. C.A.C.Chirinos:

Construyendo resiliencia a largo plazo al cambio climático en Perú



2. APROCAM:

Creando oportunidades para los productores indígenas de Cacao en la Amazonía peruana



3. APROCASSI:

Cambiando la vida de las mujeres en Perú



4. C.A.C.PANGO:

Una alternativa a la producción de Coca en Perú

¿A quiénes está dirigido?

- El público objetivo de esta fuente de financiamiento verde son los negocios agrícolas en general, cooperativas y empresas relacionadas. Root Capital no financia directamente a fincas o propietarios individuales.

¿Qué ofrece?

- Capital de trabajo a corto, mediano y largo plazo, financiamiento de órdenes de compra, préstamos a plazo para gastos de capital.

¿Cuáles son las condiciones del préstamo?

- 3 años de operaciones comerciales.
- La empresa debe reportar ingresos anuales mínimos de \$ 250,000.
- El negocio debe estar legalmente establecido en uno de los países prestamistas de Root Capital (África, América Latina o el sudeste asiático).
- Debe estar activo en una o más de las siguientes industrias: café, cacao, miel, nueces de árbol, vainilla, granos, semillas oleaginosas y otros cultivos básicos.

¿Cómo pedir un préstamo?

- El proceso de aplicación para un préstamo consta de 5 pasos claramente establecidos en el siguiente vínculo: <https://rootcapital.org/how-to-apply-for-a-loan/>
- Ingresa a su web para más información: <https://rootcapital.org/>

RESPONSABILITY



En el boletín pasado, ResponsAbility también estuvo presente ofreciendo fuentes de financiamiento para la agricultura, esta vez también presentan una línea de crédito para negocios que operan a lo largo de toda la cadena de valor del acceso a la energía, incluidos los fabricantes y distribuidores de productos energéticos modernos, así como las empresas de financiación de activos energéticos.

ResponsAbility ha desarrollado un enfoque múltiple para proporcionar financiación adecuada y promover el acceso a la energía renovable y brindar apoyo a iniciativas de eficiencia energética en mercados emergentes. Además de sus actividades dedicadas al acceso a la energía, proporciona refinanciamiento a instituciones financieras locales que otorgan préstamos para proyectos de energía renovable y eficiencia energética, generando reducciones de emisiones superiores al 20%.

NICHOS DE CRÉDITOS EN EL SECTOR ENERGÉTICO

Acceso a la Energía:

- Desarrollar soluciones fuera de la red para acceder a energía sostenible.
- Financiación de empresas para ampliar soluciones innovadoras de acceso a la energía.

Eficiencia Energética:

- Proyectos de ahorro o eficiencia energética en diferentes sectores.
- Financiamiento mediante préstamos a instituciones financieras o inversiones directas.

Energía Renovable:

- La producción directa de energía renovable conduce a un suministro de energía confiable, limpio y asequible.
- Minimizar las emisiones de gases de efecto invernadero.

¿A quiénes está dirigido?

- El público objetivo son modelos de negocio comercialmente viables dentro de la cadena de valor del acceso a la energía (eficiencia energética o energía renovable) que tengan un claro compromiso con operaciones ambiental y socialmente responsables.

¿Qué ofrece?

- Montos de financiamiento: USD 500,000 - USD 4,000,000.
- Financiamiento de deuda con vencimientos entre 6 y 36 meses.
- Acceso a un servicio de asistencia técnica.

¿Cuáles son las condiciones del préstamo?

- El proyecto debe ser de pequeña escala, normalmente entre 10 y 20 MW.
- El proyecto debe haber alcanzado una etapa de desarrollo madura, es decir, los contratos principales deben estar firmados o cerca de la firma (por ejemplo, contrato de compra de energía (PPA), construcción de adquisiciones de ingeniería (EPC), operación y mantenimiento, derechos de tierra, permisos y licencias).

¿Cómo pedir un préstamo?

- Contactarse con Romina Mariátegui
- romina.mariategui@responsability.com
- latam@responsability.com

II. ¿QUÉ ES LA GESTIÓN FINANCIERA?

4 MEDIDAS INFALTABLES EN TU PYME

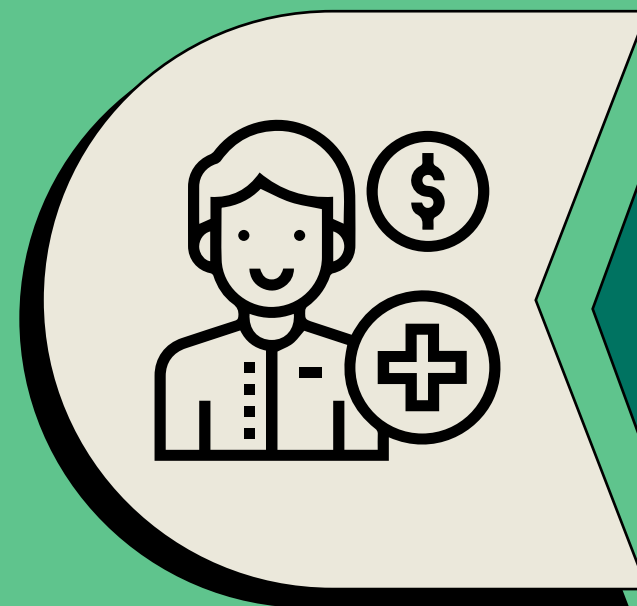
En esta sección te ofrecemos una selección de fuentes de financiamiento verde actuales y accesibles que podrían adaptarse a tu negocio.

En tiempos de crisis, la buena planificación es la mejor arma de contraataque. La gestión financiera es un elemento clave en la planificación de tu negocio y es un punto fundamental para el éxito de las PyMEs. Es por medio de esta que será posible crear un plan eficiente para administrar cuentas, mantener pagos al día y monitorear los gastos e ingresos de tu emprendimiento; todo esto de forma automatizada.

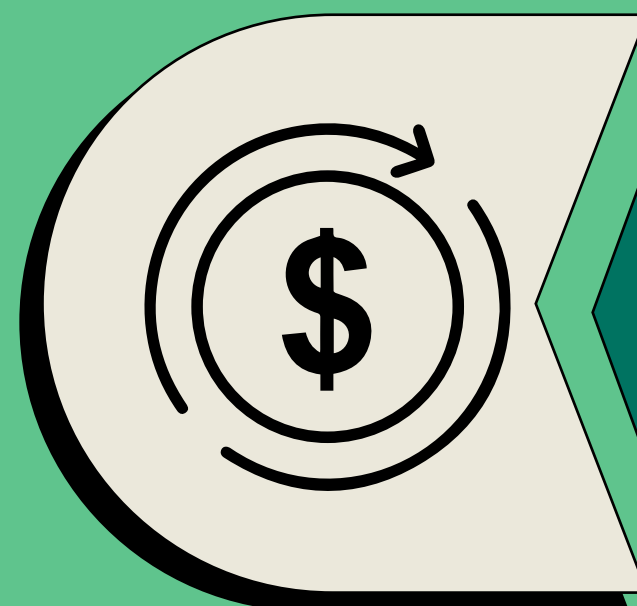
Entonces, ¿qué hago para que todo esté bajo control y evitar que en el futuro esto no sea un problema más? Si esta es tu duda, te ofrecemos algunos consejos y buenas prácticas.



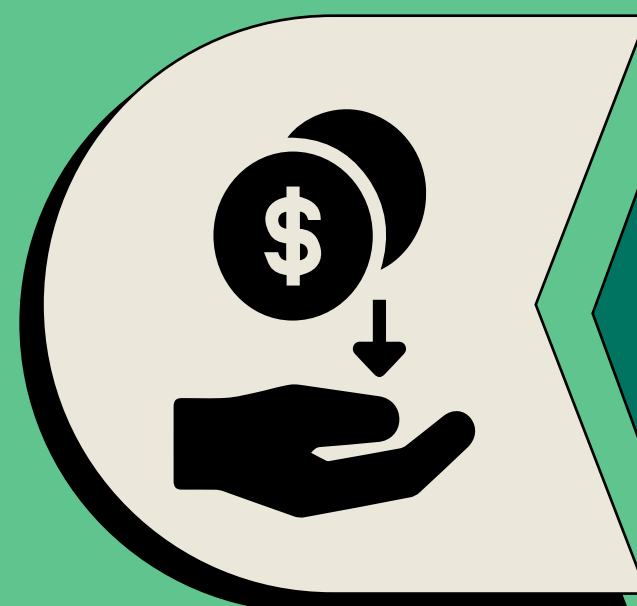
SOFTWARE DE GESTIÓN PARA EMPRESAS: Agregar al negocio un sistema de gestión ERP (Enterprise Resource Planning o planificación de recursos empresariales, en pocas palabras, gestión financiera) eficiente y moderno traerá más agilidad, seguridad y practicidad en la ejecución de las tareas. Además de eso, sistemas de este tipo todavía representan una óptima fuente para la generación de reportes que, a su vez, juega un papel fundamental en la toma de decisiones.



CUENTAS PERSONALES VS. CUENTAS DE LA EMPRESA: Ceparar cuentas personales de las cuentas empresariales puede sonar muy cliché. Sin embargo, sigue siendo común observar esta disociación en la gestión financiera de las PyMES. En un primer momento puede parecer que las cuentas del hogar no afectan a los recursos de tu negocio. Pero, si observamos a largo plazo, esta práctica puede causar daños muy serios a las finanzas del negocio.



FLUJO DE CAJA: ¡La caja de la empresa no es la caja del administrador! De ninguna manera habrá una gestión financiera eficiente si no hay claridad sobre lo que está entrando y saliendo en la empresa. Dejar el flujo de caja en segundo plano nunca es una idea de las más interesantes para quien quiere mantener la salud financiera del negocio.



¿HAY O NO LUCRO?: Puede parecer falta de lógica, pero es muy común entre PyMES no saber si hay o no ganancia. Es esencial evaluar bien este punto tan pronto como sea posible. Solamente así, decisiones futuras para corregir eventuales errores podrán ser tomadas sobre la base de fundamentos reales. ¿Cómo empezar? ¡Implementar un software de gestión para empresas ya es un excelente inicio!

III. SOBREVIVIENDO AL COVID-19 CON UN SISTEMA DE GESTIÓN DE RECURSOS: ¿QUÉ ESTÁ PASANDO Y QUÉ PASARÁ?

En esta sección te mostramos un vistazo rápido del financiamiento de riesgo para emprendimientos en América Latina.

¿Qué está pasando?

- Los clientes compran productos y servicios en línea, ante la imposibilidad de visitar tiendas.
- Las empresas ven la necesidad de diversificar sus fuentes de suministro.
- Las empresas reconocen que es necesario el trabajo a distancia.
- Las empresas se dan cuenta de la importancia de la automatización para reducir su dependencia de la mano de obra.
- Las organizaciones tienen que encontrar formas de ofrecer sus servicios y productos de forma remota.

La pandemia ya ha cambiado el comportamiento de nuestros clientes y la forma en que gestionamos nuestro negocio. Lo que ahora debemos prestar atención es a la consolidación de estos cambios y no quedarnos dormidos ante estas transformaciones que, todo indica, serán principalmente una transformación tecnológica.

A continuación, te presentamos las señales actuales de lo que ya están sucediendo a nivel de gestión de recursos en las PyMEs (*¿Qué está pasando?*) y de qué forma, desde el Foro Nacional Internacional, pensamos que estas realidades se irán consolidando en el futuro (*¿Qué va a pasar?*).

¿Qué va a pasar?

Nuevos modelos comerciales que favorezcan la automatización y el análisis.

La agilidad de la cadena de suministro / abastecimiento, la gestión de la fuerza laboral contingente y la automatización horizontal se convierten en las prioridades comerciales más importantes.

¿Qué va a pasar?

Demanda de soluciones de gestión financiera en la nube.

Lo que había sido una tendencia progresiva de adopción de tecnologías en la nube, ahora es global y casi obligatoria.

¿Qué va a pasar?

Demanda de iniciativas de transformación digital del negocio.

Las empresas se darán cuenta de que cuanto más digitalizado sea su negocio, mayor será la garantía de continuidad cuando se enfrenten a futuras crisis globales.

IV. ¿CÓMO ESTÁ LA DEMANDA DE SOFTWARES ERP EN AMÉRICA LATINA?

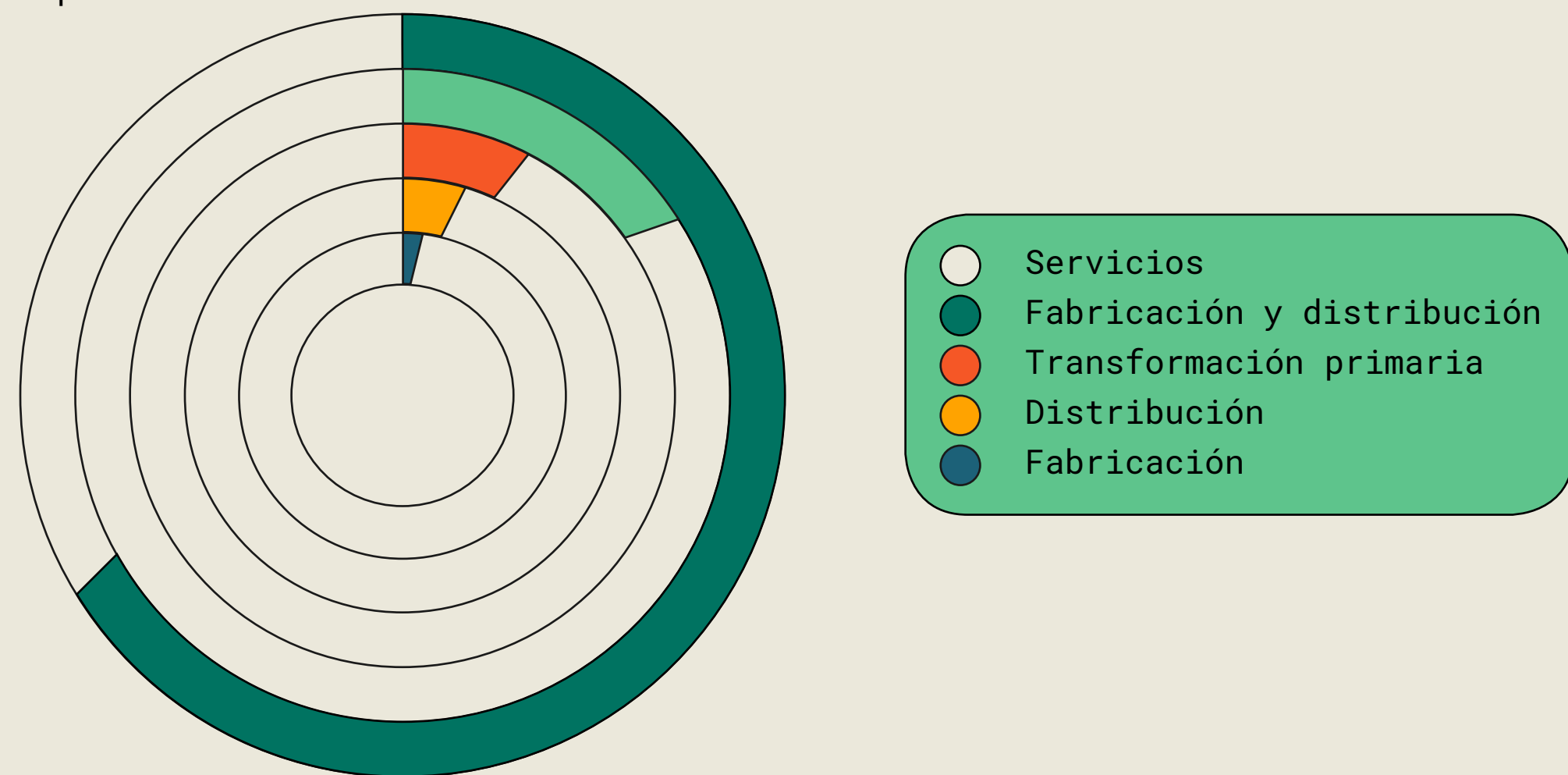
En esta sección compartimos contigo las tendencias más importantes de un estudio en América Latina sobre el uso de sistemas ERP.

La razón más importante para que nueve de cada diez empresas busquen softwares de ERP es de tipo empresarial o de gestión inmediata, mientras que una pequeñísima porción lo hacen por evolución tecnológica. En un estudio realizado por EvaluandoERP.com, 278 empresas durante el 2019 manifestaron su intención de adquirir software empresarial o reemplazar el existente.

A continuación, te presentamos los principales hallazgos de este estudio, de modo que entendamos la situación actual y prevalencia del uso de los sistemas ERP en nuestra región.

¿Qué sectores económicos en América Latina invierten más en softwares ERP?

- 67% de la inversión corresponde al sector servicios, 15,1% a fabricación y distribución, 8,1% transformación primaria, 6,6% a distribución y manufactura con el 3,2% de los presupuestos previstos.



¿Por qué las PyMEs buscan softwares ERP?

- Mejorar la gestión, integración de procesos
- Crecimiento de la empresa e incapacidad de manejo de datos
- Inicio de actividad empresarial

¿Con qué softwares ERP se gestionan las empresas?

- De 278 participantes, el 26,6% utiliza herramientas muy básicas para la gestión del negocio, como hojas de cálculo en excel.

V. ¡CONÉCTATE!

En esta sección te ofrecemos herramientas, plataformas de interacción, cursos de capacitación o eventos que sin duda te ayudarán a conocer más sobre el mundo de las startups y cómo este puede ayudarte a consolidar tu emprendimiento.



EvaluandoSoftware.com es una empresa que brinda servicios de consultoría a todo tipo y escala de emprendimientos. En su página web, de modo gratuito, ofrecen un centro de recursos de gestión donde encontrarás artículos de opinión, informes especializados, guías para implementar tecnologías de contabilidad y cómo transitar hacia una gestión basada en el big data.

¡Dale clic a este cuadro y perfecciona tu negocio!



CIO Perú es una web que recopila noticias, reportajes, análisis, opiniones y casos de éxito empresarial en Perú y América Latina. En este apartado encontrarás una lista de softwares gratuitos sobre inteligencia empresarial (Business Intelligence) que podrás aprovechar y ayudar a tu empresa a descubrir y visualizar tus datos con el fin de generar mejores resultados comerciales.

¡Dale clic a este cuadro y haz de tu emprendimiento un Negocio inteligente!



ERP Perú es una empresa dedicada a la consultoría, asesoramiento y servicios de gestión empresarial que posee una revista digital en la que comparten valiosa información actualizada sobre la vanguardia en el uso de sistemas de gestión y softwares ERP para toda escala de empresas.

¡Dale clic a este cuadro y ponte al día!



Wiñaytel Peru es una empresa peruana que desarrolla tecnología para la pequeñas y medianas empresas peruanas, enfocada en el rubro de la telecomunicaciones y desarrollo de softwares. En esta oportunidad, te recomendamos su canal de Youtube, donde podrás capacitarte en diversos temas de finanzas empresariales y cómo manejar el complejo mundo de los sistemas de facturación electrónica e inventarios digitales.

¡Dale clic a este cuadro y capacítate!

VI. ENTREVISTA

En esta sección te ofrecemos la entrevista con un emprendedor o especialista que está generando impacto y conocimiento en su rubro y significa una oportunidad de innovación para tu negocio.



Dale clic a la [imagen](#) y échale un vistazo a este video, donde Joel Villanueva nos invita a conocer qué es el factoring y cómo desde Facturedo, la empresa que el representa, brinda estos servicios en el Perú.

Si es que estamos hablando de gestión financiera o de recursos, las facilidades que brinda el factoring a las PyMEs son de enorme ayuda. A pesar de ser muy atractivo y sencillo, aun este servicio es poco conocido sobre todo en el sector de pequeñas y medianas empresas en donde se desconocen sus muchos beneficios. El Perú ha pasado de tener una empresa de factoring en el 2016 a 65 en el 2020. En esa línea, se han registrado 714,905 facturas en el año pasado por las entidades que ofrecen este servicio (bancos, empresas de

factoring, Safis, SABs, entre otros). Si bien el monto financiado por esta alternativa alcanzó el 1.91% del producto bruto interno (PBI) del año pasado, debido a la crisis del covid-19 que ocasionó el cierre de empresas, el monto financiado a través de este mecanismo cayó en 4.35% con respecto al año anterior.

¡Esperamos que esta entrevista te ayude a verificar si el factoring puede ser una buena opción para la gestión financiera de tu emprendimiento!